

NÄRINGS LIV. Ett avgörande industrihistoriskt ögonblick i Karlskoga



Nöjda med den franska affären i Karlskoga är från vänster Åke Hörmell, ordförande i Hydropulsor, Nicolas Pailloncy, blivande platschef i det nya bolaget Bofors Bruk, Christer Åslund vd Metec och Hydropulsor samt Charles Rougier från franska företaget Metalvalue SAS.

FOTO: GUNNAR WALLDÉN

# Fransk storsatsning



**Ett avgörande ögonblick i Karlskogas industrihistoria. Så kan man möjligen i framtiden se på den franska affär som precis ägt rum här och som ger pulverföretagen Hydropulsor och Metec de muskler som krävs för att klara det stora genombrottet. Det nya företaget med franska ägare heter Bofors Bruk och de nya majoritetsägarna ser stora möjligheter till utveckling.**

- Vi vill börja smått, tänka stort och handla snabbt. Det är något av vårt motto, säger Charles Rougier i franska Metalvalue SAS som står bakom satsningen.

Med de nya musklerna kan nu Bofors Bruk med dotterföretagen Hydropulsor, Metec och HYP uthyrning satsa på den teknik som framför allt utvecklats av Christer Åslund sedan starten 1979. Tanken är nu att utveckla och satsa på hans unika metod för tillverkning av komponenter av metallpulver. En helt avgörande affär.

- Definitivt. Om den inte blivit av hade vi inte överlevt, säger Christer Åslund.

### Större satsning

Nu ska företaget organisera om, effektivisera och utveckla verksamheten i

Karlskoga samtidigt som en tillverkningsenhet byggs upp även i Frankrike. Några summer har inte angetts, men det handlar om en större satsning på marknad, maskiner och personal.

Den nya tillverkningsenheten i Frankrike ska stå klar 2016. I Karlskoga som framför allt blir centrum för forskning, utveckling och avancerad tillverkning, klarar man sig till att börja med i nuvarande lokaler.

- Men behöver vi bygga ut finns plats att göra det omgående, förklarar Charles Rougier som också säger att antalet anställda kommer att öka. I dag är man åtta anställda.

- Det kommer att bli många fler. Svårt att säga hur snabbt och hur många men 20-25 absolut, säger han.

- Vi ska börja med skiftgång så det kan ske snabbt, påpekar Christer Åslund.

### Unik tillverkning

Intresset och förväntningarna från flera stora kunder är stort i och med den utökade stabilitet och kapacitet som den här satsningen innebär. Den potentiella marknaden på sikt är naturligtvis enorm.

- Tillverkningen av komponenter är den stora delen för oss, men även tillverkningen av maskiner är en



Christer Åslund och blivande platschefen i Karlskoga Nicolas Pailloncy kommer att utveckla verksamheten och produktionen av metallkomponenter och maskiner i Karlskoga.

viktig del. Licenser för tillverkning är ett tredje ben för oss om marknaden blir så stor som vi tror att den kommer att bli. Då blir licensiering en viktig inkomstkälla för oss, framhåller Christer Åslund.

Den unika tillverkningen av komponenter i Karlskoga ger produkter med 100 procents densitet och mycket lite materialspill jämfört med konventionell tillverkning. Som en jämförelse kan man säga att det krävs 1,3 kilo material för att nå ett kilo färdig produkt medan

konventionell tillverkning (exempelvis svarvning) kräver 3,3 kilo material för ett kilo färdig produkt. Det ger en stor konkurrensfördel prismässigt.

### Nils Holgersson

De involverade industrialisterna menar att vi i princip befinner oss i en form av industriell revolution där också ett framtida nära samarbete med tredimensionell printing ingår. Forskning och produktutveckling med Karlskoga som bas fortsätter

och nya platschefen Nicolas Pailloncy ser fram mot flytten till Karlskoga.

- Jag ser mycket intressanta perspektiv framför mig och min familj läser bland annat Selma Lagerlöfs "Nils Holgersson" för att lära mer om det nya landet. Det finns värre länder än Sverige att flytta till, säger han med ett leende.

**Gunnar Wallden**

0586-72 13 33

gunnar.wallden@

karlskoga-kuriren.se